Weiterbildungen

für Makler und Verwalter von Immobilien

Unser Kompetenz-Team für Ihren Erfolg:

Eine Weiterbildungsreihe vom

unternehmer netzwerk hohenlohe

Programm 2022

Weiterbildung ist einfach

Mit unserem Kompetenz-Team sicher zu Ihrem Erfolg

Seit 1.8.2018 gelten die Gesetze zur „Einführung einer Berufszulassungsregelung für Immobilienmakler und Wohnimmobilienverwalter“ sowie die „Makler- und Bauträgerverordnung (MaBV)“.

Somit ist diese Berufsgruppe verpflichtet, sich alle drei Jahre mit insgesamt 20 bzw. 40 Stunden weiterzubilden.

Vermeiden Sie empfindliche Bußgelder der Erlaubnisbehörde und bilden Sie sich rechtzeitig weiter.

Mit unserem interessanten Schulungsprogramm erfüllen Sie schnell und einfach Ihre nötige Weiterbildungspflicht und zertifizieren gleichzeitig ihre Tätigkeit als Makler und Immobilienverwalter.

Mit unserem qualifizierten Dozenten- und Trainer-Team sichern Sie sich Ihren Erfolg!

Unsere Seminar-Location:

Panoramahotel Waldenburg
Hauptstraße 86, 74638 Waldenburg

Das bekannte 4-Sterne-Tagungshotel auf dem „Balkon Hohenlohes“.

Erfolgreich Tagen auf hohem Niveau.

Sie benötigen eine oder mehrere Übernachtungen? Bitte kontaktieren Sie in diesem Fall das Hotel direkt:
www.panoramahotel-waldenburg.de

PANORAMAHOTEL
WALDENBURG

Unsere Ganztagsseminare beinhalten folgende Zusatzleistungen:

- ✓ 2-Gang-Mittags-Menü inklusive Salat
- ✓ Mineralwasser und Apfelsaft ohne Limit zum Mittagessen
- ✓ Tagungsgetränke ohne Limit im Seminarraum
- ✓ Abschlusskaffee mit Snacks
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Unser Weiterbildungs-Web-Icon zur Verwendung auf Ihrer eigenen Homepage

Seminarablauf:

- ✓ Reine Seminarstunden, wie jeweils angegeben
- ✓ Plus 1 Stunde Mittagspause
- ✓ Plus 30 Minuten Kaffeepause am Nachmittag

Die Teilnehmerplätze sind begrenzt.
Die Reihenfolge der Anmeldung entscheidet über die Vergabe der Plätze.

Alle Seminare sind separat oder im Paket buchbar.

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

Anmeldeschluß:
5. September 2022

Fit im Maklerrecht

Vertragsrecht im Immobilienbereich

Allgemeines und aktuelles Rechtswissen
- Grundstücksverträge bei Verkäufen von Immobilien
- Vermietung und Verpachtung von Grundstücken und Wohnungseigentum
- gewerbliche Räume oder Wohnraum vermitteln

Aktuelles Mietrecht für Vermieter und Mieter
- Rechtsgrundlagen des Mietrechts

Die Hausverwaltung für Wohnungseigentum (WEG)
- Die Hausverwaltung im Lichte des Rechts
- Aufgaben und Befugnisse eines Verwalters

Bei Buchung aller zwei Seminar-Einheiten vom Montag, 19. September 2022, berechnen wir Ihnen nur einen reduzierten Tages-Gesamtpreis von **€ 275 pro Person** zzgl. MwSt.

foidl rechtsanwalt

Ihr Seminar-Partner: Clemens Alexander Foidl

Rechtsanwalt und Diplom-Finanzwirt (FH), Fachanwalt für Familienrecht, Dozent für Arbeitsrecht an der Hamburger Fernhochschule. Mit viel Engagement und Fachwissen betreut Clemens Alexander Foidl und sein Team seit vielen Jahren seine Mandanten. Dabei legt er großen Wert auf persönliche Beratung. Nur durch den intensiven Austausch mit dem Mandanten kann ein ergebnisorientiertes Arbeiten stattfinden.
Mitglied Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zum Dozenten: www.ra-foidl.de

Montag, 19. September 2022, 9 – 12 Uhr

LEISTUNGEN

- ✓ 3 Stunden Seminar
- ✓ 2-Gang-Mittags-Menü inklusive Salat
- ✓ Mineralwasser und Apfelsaft ohne Limit zum Mittagessen
- ✓ Tagungsgetränke ohne Limit im Seminarraum
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon

SEMINARGEBÜHR

Preis je Person **€ 150,–** zzgl. MwSt.

ANMELDUNG

Per E-Mail an: weiterbildung@unetzh.de

Die Grundlagen der Baufinanzierung

für Immobilienmakler

Mit einer Immobilien-Finanzierung rückt der Traum von den eigenen 4 Wänden in greifbare Nähe.
In diesem Seminar bekommen Immobilienmakler einen tiefen Einblick über die Grundlagen und den Ablauf einer professionellen Baufinanzierung aus Sicht einer Bank – quasi einen Blick „hinter die Kulissen".
Durch dieses Grundlagenwissen erlangen Sie sehr schnell ein Feeling dafür, ob eine Immobilie für einen Interessenten überhaupt finanzierbar ist.

Jörg Ziegler wird bei diesem Seminar neutral zum Thema „Baufinanzierung" informieren und Ihnen auch für Ihre individuellen Fragen fachkundig und kompetent zur Seite stehen.

wohnen heißt wüstenrot

Ihr Seminar-Partner:
Jörg Ziegler
hat 1996 die Ausbildung zum Bankkaufmann begonnen und sich bis zum dipl. Bankbetriebswirt (ADG) weiteres Fachwissen angeeignet. Seit 2014 ist er als selbstständiger Bezirksleiter für die Bausparkasse Wüstenrot tätig.
Kassier Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zum Dozenten:
www.wuestenrot.de/aussendienst/joerg.ziegler

Montag, 19. September 2022, 13 – 16.30 Uhr

LEISTUNGEN

- ✓ 3 Stunden Seminar
- ✓ 2-Gang-Mittags-Menü inklusive Salat
- ✓ Mineralwasser und Apfelsaft ohne Limit zum Mittagessen
- ✓ Tagungsgetränke ohne Limit im Seminarraum
- ✓ Abschlusskaffee mit Snacks
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon

SEMINARGEBÜHR

Preis je Person **€ 150,–** zzgl. MwSt.

ANMELDUNG

Per E-Mail an: weiterbildung@unetzh.de

Bei Buchung aller zwei Seminar-Einheiten vom Montag, 19. September 2022, berechnen wir Ihnen nur einen reduzierten Tages-Gesamtpreis von **€ 275 pro Person** zzgl. MwSt.

Objekt-Fotografie

Das Basis-Intensiv-Seminar rund um die Immobilien-Fotografie

Mit professionellen Immobilien-Fotos schneller zum Verkaufserfolg!

Bruchteile einer Sekunde entscheiden bereits darüber, das Interesse eines potenziellen Kunden zu wecken. Ansprechende Fotos erleichtern Ihnen den Verkauf Ihrer Objekte zum angedachten Preis und sind auch das Aushängeschild jedes Unternehmens. Somit also Ihre erste optische Visitenkarte!
Ob Verkauf oder Vermietung: Sie benötigen für Exposé, Website, Printprodukt, sowie für alle gängigen Immobilienportale ausdrucksstarke, ansprechende und verkaufsfördernde Bilder Ihrer Objekte. Erzeugen Sie den perfekten Gesamteindruck und das gewisse Wohngefühl, einen sogenannte Eye-Catcher.

Ob Fotografie-Anfänger oder -Fortgeschrittener: In diesem Basis-Intensiv-Seminar werden vormittags grundlegende, wichtige Begriffe der Fotografie verständlich erklärt und gemeinsam am Nachmittag erfolgreich in die Praxis umgesetzt. Worte wie „Blende, Belichtungszeit, ISO, Schärfentiefe, Brennweite, Lichtstärke, Brennpunkt, etc." werden nach dem Seminar keine Fremdwörter mehr sein. Ein Überblick über Kameratypen, die Anwendung der verschiedenen -Programmarten, sowie wertvolle Hinweise zur Aufbereitung und Bildbearbeitung für Ihre verschiedenen Verwendungszwecke vervollständigen den Tag.

Dieses Basis-Seminar ist einzeln buchbar und wird vom nachfolgend angebotenen Aufbau-Seminar sinnvoll ergänzt.

Bitte mitbringen: Verstellfähige Digitalkamera, egal welchen Typs (Kompakt-, Superzoom-, System- oder Spiegelreflexkamera) mit geladenem Akku, leerer Speicherkarte und idealerweise Bedienungsanleitung.

ART EFACT
GRAFIK FOTOGRAFIE TRAINING

Ihre Seminar-Partnerin: Simone V. Weis-Heigold

Fundamental ausgebildet in der Grafikbranche. 20 Jahre sehr erfolgreiche Dozententätigkeiten in den Bereichen Grafik, Fotografie und Software. Sie stellt sich auf die unterschiedlichsten Vorkenntnisse jedes Ihrer Kursteilnehmer ein und vermittelt mit hohem fachlichen Know-how nächste individuelle Wissensschritte. Vorstand Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zur Dozentin: www.art-efact.de

Dienstag, 20. September 2022, 9 – 17.15 Uhr

LEISTUNGEN

- ✓ 7 Stunden Intensiv-Coaching in Theorie und Praxis
- ✓ 2-Gang-Mittags-Menü inklusive Salat
- ✓ Mineralwasser und Apfelsaft ohne Limit zum Mittagessen
- ✓ Tagungsgetränke ohne Limit im Seminarraum
- ✓ Abschlusskaffee mit Snacks
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon
- ✓ Handout des Seminarinhalts

SEMINARGEBÜHR

Preis je Person **€ 275,–** zzgl. MwSt.

ANMELDUNG

Per E-Mail an: weiterbildung@unetzh.de

Objekt-Fotografie

Das Aufbau-Intensiv-Seminar rund um die Immobilien-Fotografie

Dieses Seminar knüpft nahtlos an das Basis-Intensiv-Seminar der Immobilien-Fotografie an, ist aber auch getrennt von diesem buchbar.
Grundlagen werden effektiv erweitert und vertieft.

Im Aufbau-Seminar wird das fotografische „Fein-Tuning", die vielen kleineren, aber dennoch wichtigen Stellschrauben behandelt, um professionelle Fotos zu generieren.

Am Vormittag lernen Sie unter anderem Messmethoden, Belichtungskorrekturen, Histogramme, Weißabgleich, Farbmanagement, Sensorgrößen und Ihre Vor- und Nachteile, Datenformate, Blitztechniken, sowie wichtiges Zubehör und vieles mehr in der Theorie kennen.

Am Nachmittag werden Sie Ihre neuen Erkenntnisse sogleich in die Praxis umsetzen und erhalten somit neue Anregungen für verkaufsorientierte, erfolgreiche Objekt-Bilder.

Darüber hinaus gibt es jede Menge Tipps und Kniffe aus dem Immobilien-Insider-Bereich. Individuelle Fragestellungen werden berücksichtigt.

Bitte mitbringen: Verstellfähige Digitalkamera, egal welchen Typs (Kompakt-, Superzoom-, System- oder Spiegelreflexkamera) mit geladenem Akku, leerer Speicherkarte und idealerweise Bedienungsanleitung.

ART EFACT
GRAFIK FOTOGRAFIE TRAINING

Ihre Seminar-Partnerin: Simone V. Weis-Heigold

Fundamental ausgebildet in der Grafikbranche. 20 Jahre sehr erfolgreiche Dozententätigkeiten in den Bereichen Grafik, Fotografie und Software. Sie stellt sich auf die unterschiedlichsten Vorkenntnisse jedes Ihrer Kursteilnehmer ein und vermittelt mit hohem fachlichen Know-how nächste individuelle Wissensschritte. Vorstand Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zur Dozentin: www.art-efact.de

Dienstag, 27. September 2022, 9 – 17.15 Uhr

LEISTUNGEN

- ✓ 7 Stunden Intensiv-Coaching in Theorie und Praxis
- ✓ 2-Gang-Mittags-Menü inklusive Salat
- ✓ Mineralwasser und Apfelsaft ohne Limit zum Mittagessen
- ✓ Tagungsgetränke ohne Limit im Seminarraum
- ✓ Abschlusskaffee mit Snacks
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon
- ✓ Handout des Seminarinhalts

SEMINARGEBÜHR

Preis je Person **€ 275,–** zzgl. MwSt.

ANMELDUNG

Per E-Mail an: weiterbildung@unetzh.de

Marketing und Onlinewerbung

Kunden kennenlernen und Neukunden im Internet erreichen

Professionelles Marketing beginnt dabei, dass man Kunden und Wettbewerber kennenlernt.

Am ersten Seminartag, Donnerstag, 22. September 2022, lernen Sie die Grundlagen zur strategischen Unternehmensführung, Kundenanalyse und Wettbewerbsanalyse kennen. Erst mit den daraus gewonnen Daten können weitere Marketingmaßnahmen sinnvoll geplant werden.

Am zweiten Seminartag, Freitag, 23. September 2022, geht es darum, geeignete Kanäle kennenzulernen, um die eigene Zielgruppe anzusprechen und zu erreichen.
Die eigene Webseite, Google, Facebook, Instagram, LinkedIn, WhatApp, Telegram, …
Es gibt zahlreiche Plattformen, die sich dafür eignen, das eigene Unternehmen zu präsentieren, Kunden anzusprechen, Mitarbeiter zu finden oder Ihre Leistungen anzubieten.

Am dritten Seminartag, Montag, 26. September 2022, werden die gewonnenen Erkenntnisse in die Tat umgesetzt. Mit einem Kommunikationsplan werden die individuell gewünschten Kanäle zum Leben erweckt.

steinmacher

Ihr Seminar-Partner:
Mathias M. Steinmacher
Marketing- und Medienmanager.
Studium der BWL, Marketing- und Medienmanagment.
20 Jahre Erfahrung im Bereich Online-Medien.
Berät international Unternehmen, Selbstständige und Existenzgründer beim Aufbau ihres professionellen Marketings und der Werbung.
Beirat Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zum Dozenten: www.stnmchr.com

22.9., 23.9. und 26.9.2022, je 9 – 16 Uhr

LEISTUNGEN

- ✓ 3-tägiges **ONLINE-SEMINAR** mit Online-Workshop
- ✓ 18 Stunden, (3 Tage je 6 Stunden plus Mittagspause)
- ✓ Auf Anfrage können auch einzelne Tage gebucht werden
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon

SEMINARGEBÜHR

Preis je Person **€ 720,–** zzgl. MwSt.
Preis je Einzeltag je Person **€ 250,–** zzgl. MwSt.

ANMELDUNG

Per E-Mail an: weiterbildung@unetzh.de

Kommunikation erfolgreich gestalten

Was macht den Unterschied? Aus der Praxis für Praktiker.

Oft bleibt nur ein kurzer Augenblick, um Vertrauen beim Gesprächspartner und Kunden aufzubauen und so in positiver Erinnerung zu bleiben.
In diesem Workshop werden Sie Zugänge für eine wirksame und authentische Kommunikation rund um das Immobiliengeschäft kennenlernen. Lernen sie hilfreiche Bausteine für Erstkontakt, Verhandlung oder gar Reklamationen kennen und wie sie diese erfolgreich einsetzen. Heben Sie sich durch die Art Ihrer Kommunikation vom Wettbewerb ab.

Zielgruppen:

- Makler*innen und Hausverwalter*innen, die Ihren Sprachstil noch aktiver und bewusster für mehr Erfolg und Wohlbefinden einsetzen möchten.

Lerninhalte:

- Wissensvermittlung zeitgemäßer, wissenschaftlicher Grundlagen der Kommunikation und ihre Struktur
- Praktische Übungen für einen vertrauenswürdigen Auftritt
- Sofortiger Erfahrungsaustausch der Teilnehmer*innen entlang der Workshop-Inhalte: Learning-by-Doing

Die 5 Axiome gelungener Kommunikation:

- Was ist das überhaupt?
- Wie wende ich diese authentisch an?
- Wie passen sie zu mir?

Erfahrungswerte:

- So gelingt Kommunikation auch in kritischen Momenten auf Augenhöhe wirksam und professionell
- Das Ruder wieder in die Hand nehmen – Kennenlernen wirksamer Steuerelemente
- Gelungenes Verhalten in kritischen Momenten aus Praxisbeispielen der Workshop-Gruppe

Ihr Seminar-Partner:
Thomas Egner
Führungskraft, Trainer, Berater und Coach für Wahrnehmung, Haltung und gelungene Kommunikation.
Beirat Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Intensio
Thomas Egner

Weitere Informationen zum Dozenten:
www.intensio-innere-fitness.eu

Mittwoch, 28. September 2022, 9 – 16.15 Uhr

LEISTUNGEN

- ✓ 6 Stunden Seminar
- ✓ 2-Gang-Mittags-Menü inklusive Salat
- ✓ Mineralwasser und Apfelsaft ohne Limit zum Mittagessen
- ✓ Tagungsgetränke ohne Limit im Seminarraum
- ✓ Abschlusskaffee mit Snacks
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon

SEMINARGEBÜHR

Preis je Person **€ 275,–** zzgl. MwSt.

ANMELDUNG

Per E-Mail an: weiterbildung@unetzh.de

Weiterbildung ist einfach

Die Seminare im Überblick

Fit im Maklerrecht: Vertragsrecht im Immobilienbereich
Montag, 19. September 2022, 9 – 12 Uhr, 3 Seminarstunden
Clemens Alexander Foidl, Rechtsanwalt und Diplom-Finanzwirt (FH)

Die Grundlagen der Baufinanzierung für Immobilienmakler
Montag, 19. September 2022, 13 – 16.30 Uhr, 3 Seminarstunden
Jörg Ziegler, Bankkaufmann, dipl. Bankbetriebswirt (ADG), selbstständiger Bezirksleiter

Objekt-Fotografie: Das **Basis-Intensiv-Seminar** rund um die Immobilien-Fotografie
Dienstag, 20. September 2022, 9 – 17.15 Uhr, 7 Seminarstunden
Simone V. Weis-Heigold, CEO ArteFACT Grafik | Fotografie | Training, Dozentin Grafik, Fotografie und Software

Objekt-Fotografie: Das **Aufbau-Intensiv-Seminar** rund um die Immobilien-Fotografie
Dienstag, 27. September 2022, 9 – 17.15 Uhr, 7 Seminarstunden
Simone V. Weis-Heigold, CEO ArteFACT Grafik | Fotografie | Training, Dozentin Grafik, Fotografie und Software

ONLINE-SEMINAR:
Marketing und Onlinewerbung: Kunden kennenlernen und Neukunden im Internet erreichen
Donnerstag, 22. September 2022, Freitag, 23. September 2022, Montag, 26. September 2022
jeweils 9 – 16 Uhr, 3 Termine, 3 x 6 Seminarstunden
Mathias M. Steinmacher, Marketing- und Medienmanager

Kommunikation erfolgreich gestalten: Was macht den Unterschied? Aus der Praxis für Praktiker.
Mittwoch, 28. September 2022, 9 – 16.15 Uhr, 6 Seminarstunden
Thomas Egner, Führungskraft, Trainer, Berater und Coach für Wahrnehmung, Haltung und gelungene Kommunikation

Panoramahotel Waldenburg

Ihre Seminar-Location mit ganz besonderem Ambiente

Für die Weiterbildungs-Seminare der Makler- und Immobilien-Verwalter vom Unternehmer Netzwerk Hohenlohe ist das Panoramahotel Waldenburg genau die richtige Adresse.

Das neue Panoramahotel Waldenburg wurde im September 2018 eröffnet. Unser 4-Sterne-Hotel liegt auf dem „Balkon Hohenlohes" mit fantastischem Ausblick auf die Hohenloher Ebene.
Wir freuen uns, Sie bei dieser interessanten Weiterbildungsreihe in unserem Hause begrüßen und verwöhnen zu dürfen!

Ihr Gastgeber:
Dirk-Uwe Schörner

Hoteldirektor, Prokurist.
Mitglied Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

PANORAMAHOTEL
WALDENBURG

Weitere Informationen: www.panoramahotel-waldenburg.de

Tagen. Feiern. Geniessen.

LEISTUNGEN

- ✓ 4-Sterne-Hotel
- ✓ 10 Tagungsräume zwischen 36 qm und 244 qm
- ✓ Bodentiefe Fenster und Deckenhöhe von 3,60 m
- ✓ Modern ausgestattete Tagungsräume mit neuester Technik
- ✓ 360° Rundumblick auf das Hohenloher Land
- ✓ Zahlreiche Events, z.B. Candle-Light-Dinner, Sonntags-Brunch
- ✓ Frische und regionale Küche
- ✓ Bar „The View" täglich von 17 – 1 Uhr geöffnet
- ✓ Hochzeits- und Feierlocation in der Region

KONTAKT

Panoramahotel Waldenburg
Hauptstraße 86, 74638 Waldenburg
Telefon: (0 79 42) 91 00-0
E-Mail: info@panoramahotel-waldenburg.de
Web: www.panoramahotel-waldenburg.de

Ergänzende Schulungs-Angebote

Adobe Photoshop

Grundlagen-Seminar und optionale Workflow-Einrichtung

Verbessern Sie selbsterstellte Fotos oder gelieferte Kundendateien mit wenigen Mausklicks so, dass sofort ein spürbarer Mehrwert der zu verkaufenden Immobilie gegeben ist.

Bei der Schulung werden wir anhand vieler praxisbezogener Beispiele zusammen Fotos optimieren und bearbeiten. Es soll Einblicke geben, was alles digital möglich ist.

Sie lernen unter anderem die Adobe Photoshop-Programmoberfläche und verschiedene Möglichkeiten der Farbkorrektur kennen, Bilder zu retuschieren, optimieren und zu schärfen, verschiedene Bildausschnitte zu generieren und Farbpartien umzufärben. Genauso lernen Sie verschiedene Auswahlwerkzeuge in der praktischen Anwendung kennen und arbeiten mit Ebenen.

Das Ziel ist es, Fotos so zu bearbeiten, dass die Bildqualität um ein Vielfaches gesteigert wird.
Eine Einführung in Colormanagement, Hardware-Kalibrierung und Datenformate ergänzen die Schulung äußerst effektiv.

Die Schulung ist vor allem auch für diejenigen interessant, die vorher in den Objekt-Fotografie-Seminaren teilgenommen haben. Die Teilnahme ist aber auch unabhängig davon buchbar.

ART EFACT
GRAFIK FOTOGRAFIE TRAINING

Ihre Seminar-Partnerin: Simone V. Weis-Heigold

Fundamental ausgebildet in der Grafikbranche. 20 Jahre sehr erfolgreiche Dozententätigkeiten in den Bereichen Grafik, Fotografie und Software. Sie stellt sich auf die unterschiedlichsten Vorkenntnisse jedes Ihrer Kursteilnehmer ein und vermittelt mit hohem fachlichen Know-how nächste individuelle Wissensschritte. Vorstand Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zur Dozentin: www.art-efact.de

Termin und Stundenumfang auf Anfrage

LEISTUNGEN

- ✓ Als Präsenz- oder interaktive Online-Live-Schulung möglich
- ✓ Gerne auch in Ihrer Firma direkt vor Ort
- ✓ Für Anfänger geeignet
- ✓ Individual-Schulung mit auf Sie zugeschnittenen Lerninhalten möglich
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon
- ✓ Auf Wunsch: Workflow-Einrichtung möglich

SEMINARGEBÜHR

Preis	auf Anfrage

ANFRAGE

Per E-Mail an:	weiterbildung@unetzh.de

Adobe InDesign

Grundlagen-Seminar und optionale Workflow-Einrichtung

Erstellen Sie von nun an professionelle und aussagefähige Immobilien-Exposés, beeindruckende Flyer, Broschüren, Plakate, Visitenkarten, Geschäftspapiere etc. selbst.

Adobe InDesign ist DIE Layout-Software der Profis. Diese Schulung bietet Ihnen einen grundlegenden Überblick über das umfangreiche Programm.

Durch konkrete und praxisbezogene Aufgabenstellungen lernen Sie unter anderem die Adobe InDesign-Programmoberfläche kennen, Dokumente korrekt einzurichten, Bild- und Textrahmen zu verwenden, Grafikelemente und Werkzeuge einzusetzen, viel über Seiten- und Dokumentaufbau, Erstellen und Einsetzen von Musterseiten, Arbeiten mit Hilfslinien, Farben korrekt anzulegen, Bilder zu importieren und Verknüpfungen zu prüfen.

Auch wichtige Gestaltungskriterien aus der Typographie werden sehr fachkundig von der Dozentin vermittelt.

Nach Schulungsende wird es Ihnen möglich sein, hochwertige InDesign-Dokumente selbst zu generieren, bereits angelegte Dokumente nach Ihren Wünschen zu überarbeiten und druckfähige .pdf-Daten sicher auszugeben.

ART EFACT
GRAFIK FOTOGRAFIE TRAINING

Ihre Seminar-Partnerin: Simone V. Weis-Heigold

Fundamental ausgebildet in der Grafikbranche. 20 Jahre sehr erfolgreiche Dozententätigkeiten in den Bereichen Grafik, Fotografie und Software. Sie stellt sich auf die unterschiedlichsten Vorkenntnisse jedes Ihrer Kursteilnehmer ein und vermittelt mit hohem fachlichen Know-how nächste individuelle Wissensschritte. Vorstand Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen zur Dozentin: www.art-efact.de

Termin und Stundenumfang auf Anfrage

LEISTUNGEN

- ✓ Als Präsenz- oder interaktive Online-Live-Schulung möglich
- ✓ Gerne auch in Ihrer Firma direkt vor Ort
- ✓ Für Anfänger geeignet
- ✓ Individual-Schulung mit auf Sie zugeschnittenen Lerninhalten möglich
- ✓ Urkunde mit Seminar-Stunden-Nachweis
- ✓ Nutzungsrecht für das UNetzH-Weiterbildungs-Web-Icon
- ✓ Auf Wunsch: Workflow-Einrichtung möglich

SEMINARGEBÜHR

Preis	auf Anfrage

ANFRAGE

Per E-Mail an:	weiterbildung@unetzh.de

Dozenten-Kontakte

und weitere Informationen

Clemens Alexander Foidl, Keltergasse 63, 74653 Künzelsau
Telefon (0 79 40) 5 56 20, E-Mail: kanzlei@ra-foidl.de, www.ra-foidl.de

Jörg Ziegler, Nordstraße 1, 74196 Neuenstadt am Kocher, Telefon (0 71 39) 93 14 14-0
E-Mail: joerg.ziegler@wuestenrot.de, www.wuestenrot.de/aussendienst/joerg.ziegler

Thomas Egner, Müller Thurgau Weg 10, 74676 Niedernhall, Telefon (0 79 40) 98 28 99
E-Mail: intensio1@t-online.de, www.intensio-innere-fitness.eu

Simone V. Weis-Heigold, Fliederstraße 12, 74653 Künzelsau
Telefon (0 79 40) 5 34 68, E-Mail: simone@art-efact.de, www.art-efact.de

Mathias M. Steinmacher, Kappensteige 5/2, 74653 Künzelsau
Telefon (0 79 40) 12 45 199, E-Mail: mathias@steinmacher.me, www.stnmchr.com

Alle Coaches und Trainer sind Mitglieder beim Unternehmer Netzwerk Hohenlohe, langjährig in Ihren Bereichen selbstständig tätig und verfügen über fundiertes Fachwissen in der Praxis. www.unetzh.de

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Anmeldung und Zahlung:
Die Anmeldungen zu allen Einzelveranstaltungen erfolgt schriftlich per Mail unter Angabe Ihrer vollständigen Kontaktdaten und des Seminarnamens. Die Reihenfolge der Anmeldung entscheidet über die Vergabe der Plätze. Wenn noch ein Platz zur Verfügung steht, erhalten Sie eine Anmeldebestätigung per Rückmail sowie eine Rechnung, die innerhalb 8 Tagen nach deren Erhalt ohne Abzug zu begleichen ist. Mit der Anmeldebestätigung ist die Teilnahme verbindlich.

Stornierung durch den Veranstalter:
Jede Weiterbildung erfordert eine Mindestteilnehmerzahl. Sollte diese nicht erreicht werden, kann der jeweilige Veranstalter die Weiterbildung absagen. Aus Gründen, die der Veranstalter nicht zu vertreten hat, z.B. Erkrankung des Coaches, höhere Gewalt, etc., kann die Weiterbildung jederzeit abgesagt werden. Der bereits gezahlte Rechnungsbetrag wird Ihnen vollständig zurückerstattet. Weitergehende Schadensersatzansprüche können nicht geltend gemacht werden.

Stornierung durch den Teilnehmer:
Bei Stornierung durch den Teilnehmer werden folgende Beträge zurückerstattet: bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn 80%, vom 21. bis 3. Tag 50%, danach 0%. Bei Nichterscheinen des Teilnehmers erfolgt keine Rückerstattung. Der Teilnehmer ist berechtigt, seinen Platz einer anderen Person zu übertragen. Gelingt es dem Veranstalter den Platz kurzfristig zu besetzen, wird hierfür eine Koordinationsgebühr in Höhe von 10% des Rechnungsbetrages, mindestens jedoch von 25 Euro, einbehalten.

Haftungsausschluss:
Die Teilnahme erfolgt auf eigene Gefahr und Verantwortung der Teilnehmer. Jegliche Schadensersatzansprüche gegen den jeweiligen Veranstalter sind ausgeschlossen.

Sonstiges:
Kursbeschreibung und weitere Bedingungen entnehmen Sie bitte den einzelnen Veranstaltungen. Änderungen am Programmablauf, auch pandemiebedingt, vorbehalten. Teilnahme auf eigene Gefahr.

Design und Umsetzung: © www.art-efact.de

Back-Office-Management

Meine Leistungen für Ihren Erfolg

Ihre kompetente Ansprechpartnerin für sämtliche Office-Aufgaben.

Als selbstständige Assistentin und Back-Office-Managerin übernehme ich alle administrativen und organisatorischen Tätigkeiten wie die vorbereitende Buchhaltung, Post- und E-Mailbearbeitung, Kundenbetreuung sowie die Unterstützung bei der Eingabe und Pflege Ihrer Kundendaten.

Katharina Vogel
Assistenz und Projektunterstützung

Betriebswirtin (IHK).
Mitglied Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen:
www.katharina-vogel.de

Katharina Vogel

Planen. Organisieren. Ausführen.

LEISTUNGEN

- ✓ Persönliche Assistenz für Freiberufler, Unternehmer und Geschäftsführer
- ✓ Kompetente Projektunterstützung
- ✓ Urlaubs-, Krankheits- und Mutterschaftsvertretung
- ✓ Vertretung bei vakanten Stellen
- ✓ Privatsekretariat und virtuelle Assistenz
- ✓ Vorbereitende Buchhaltung
- ✓ Backoffice

KONTAKT

Katharina Vogel
Assistenz und Projektunterstützung
Im Feldle 20, 74653 Ingelfingen
Telefon: (01 74) 7 05 87 85
E-Mail: info@katharina-vogel.de
Web: www.katharina-vogel.de

Vermögensanlage mit bleibendem Wert

Edelmetall-Kauf ist Vertrauenssache

Bei Bergmann Edelmetalle e.K. erhalten Sie schnell einfache und fachkompetente Beratung ohne viel Fachchinesisch.

Alle Edelmetalle gelten weltweit als eine der nachgefragtesten Anlagen schlechthin. Nicht nur in Krisenzeiten. Edelmetalle, vor allem Gold und Silber, gelten seit Jahrhunderten weltweit als eine perfekte Geldanlage mit bleibendem Wert.

Die Preisentwicklungen von Edelmetallen kommen ausschließlich durch Nachfrage und das verfügbare Angebot zustande. Im Gegensatz zu vielen anderen Handelswaren lässt sich Edelmetall bei großer Nachfrage nicht einfach so nachproduzieren. Somit ist der Edelmetallpreis starken Schwankungen ausgesetzt.

Alexander Bergmann
Bergmann Edelmetalle e.K.

Händler für Edelmetalle.
Vorstand Unternehmer Netzwerk Hohenlohe.

Weitere Informationen:
www.bergmann-edelmetalle.de

BERGMANN
EDELMETALLE

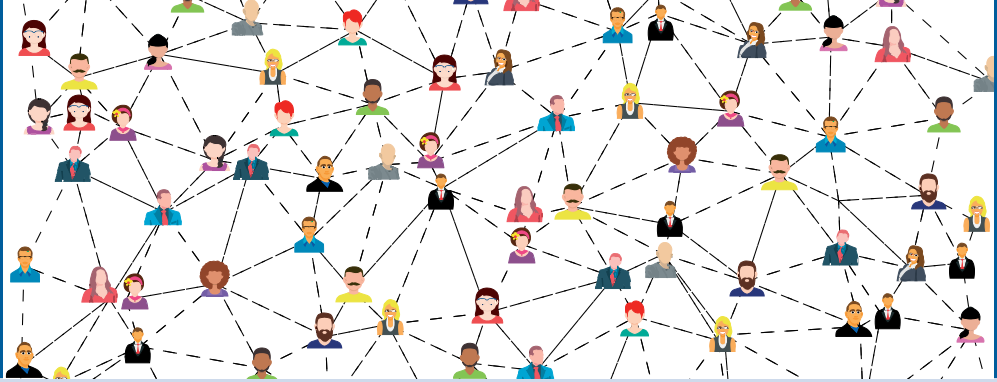
Edelmetalle für ALLE !

LEISTUNGEN

- ✓ Kompetente Beratung beim Edelmetallinvest
- ✓ Verkauf von Anlage- und Sammlermünzen in Gold und Silber
- ✓ Verkauf von Gold- und Silberbarren
- ✓ Ankauf von Gold und Silber
- ✓ Edelmetallprüfung von aktuellen Gold- und Silbermünzen und Barren

KONTAKT

Alexander Bergmann
Bergmann Edelmetalle e.K.
Am Hohenberg 1, 74653 Künzelsau
Telefon: (0 79 40) 5 05 89 86
E-Mail: info@bergmann-edelmetalle.de
Web: www.bergmann-edelmetalle.de
Termine nach Vereinbarung



Unternehmer Netzwerk Hohenlohe

Regional stark – Hohenlohe wächst zusammen

Sind Sie gut vernetzt?

Das Unternehmer Netzwerk Hohenlohe ist ein Zusammenschluss von Gewerbetreibenden, Industrie, Handel, Handwerk, Dienstleistern, Gastronomen, Vereinen, Verbänden, Gemeinden, Landwirtschaft, Freiberuflern, Kunstschaffenden und ähnlichen Einrichtungen in ganz Hohenlohe und darüber hinaus.

Das Ziel unserer Mitglieder ist es, tragfähige persönliche und berufliche Kontakte aufzubauen und sich gegenseitig mit Rat, Tat und Empfehlungen zu unterstützen. Auch der Gemeinschaftssinn und zwischenmenschliche Austausch ist den Mitgliedern des Netzwerkes sehr wichtig.

Das UNetzH liebt die bunte Vielfalt aus engagierten Vollblut-Netzwerkern! Dazu treffen sich die Mitglieder regelmäßig um 19 Uhr jeden ersten Donnerstag in Präsenz an unterschiedlichen Locations in ganz Hohenlohe und jeden dritten Donnerstag im Monat via Online-Meeting.

Möchten auch Sie dazu gehören? Melden Sie sich kostenlos und unverbindlich für ein erstes Kennenlernen zu einem unserer Besucherabenden an. Wir freuen uns!

unternehmer
netzwerk
hohenlohe

Netzwerken ist Leidenschaft.

AUF EINEN BLICK

- ✓ Gemeinschaftssinn
- ✓ Zwischenmenschlicher Austausch
- ✓ Regelmäßige Netzwerktreffen
- ✓ Aufbau persönlicher und beruflicher Kontakte
- ✓ Gegenseitige Unterstützung durch Rat, Tat und Empfehlungen
- ✓ Vier-Augen-Gespräche
- ✓ Möglichkeit von 10-Minuten-Firmenpräsentationen
- ✓ Eigene Seite auf der UNetzH-Homepage inkl. Verlinkung
- ✓ Werbewirksame Bewerbung via Social-Media-Kanälen
- ✓ Kostenfreie oder kostenreduzierte Teilnahme an UNetzH-Events, wie z.B. Firmenexkursionen, Grillabenden, Weihnachtsfeiern, Fortbildungs-Seminaren, Webinaren, etc.
- ✓ Kostenfreie Nutzung der Online-Meeting-Software

MITGLIEDSBEITRAG

Im Kalenderjahr € 120,–

Einmalige Aufnahmegebühr € 50,–

BESUCHER-ANMELDUNG

www.unetzh.de/besucher/

KONTAKT

Unternehmer Netzwerk Hohenlohe
Telefon (0 79 40) 5 34 68 und
(0 79 40) 5 05 89 86
E-Mail: info@unetzh.de
Web: www.unetzh.de